

**THÈSE PRÉSENTÉE A L'UNIVERSITÉ D'ORLÉANS  
POUR OBTENIR LE GRADE DE  
DOCTEUR DE L'UNIVERSITÉ D'ORLÉANS & DE L'UNIVERSITÉ GASTON BERGER**

**PAR : Mame Mor Anta SYLL**

**ÉCOLE DOCTORALE SHS**  
*Discipline : Sciences Économiques*

**Analyse de la Demande d'Assurance Agricole Indicielle au Sénégal**

Soutenue Publiquement

*Le 23 Juillet 2019 à 14h à*

*Université Gaston Berger, à la salle des actes de l'UFR des Sciences Économiques et de Gestion*

**MEMBRES DU JURY :**

**Alexis DIRER**  
**Mouhamadou FALL**  
**Jean CORDIER**  
**Ibrahima THIAM**  
**Christian RIETSCH**  
**Chérif Sidy KANE**

Professeur, Université d'Orléans (France) -- Directeur de thèse  
MCF Agrégé, Université Gaston Berger (Sénégal) -- Directeur de thèse  
Professeur, Agrocampus Ouest (France) -- Rapporteur  
MCF Agrégé, Université de Thiès (Sénégal) -- Rapporteur  
MCF émérite, Université d'Orléans (France)  
MCF Agrégé, Université Cheikh Anta Diop (Sénégal)

**RÉSUMÉ**

L'assurance agricole indicielle est pour les petits agriculteurs traditionnellement exclus du système financier classique, un instrument de transfert des risques agricoles covariants liés à des facteurs climatiques tels que la variabilité pluviométrique. Elle fut introduite en Afrique de l'Ouest depuis 2012 et est disponible depuis lors au Sénégal, fournie par la Compagnie Nationale d'Assurance Agricole. Après six années d'expérience, le développement du produit passe encore exclusivement par les organisations de producteurs et les institutions de microcrédit qui la proposent à leurs demandeurs d'intrants agricole. Nous ressortons dans notre travail les principaux facteurs qui font que les producteurs décident d'acheter ou pas cette assurance. Après un **premier chapitre** qui revient sur le cadre conceptuel et sur la littérature sur la faiblesse de la demande d'assurance agricole, nous avons montré dans notre **second chapitre** que ce sont les agriculteurs qui financent leur production à crédit qui sont les plus disposés à payer pour acheter l'assurance indicielle. Ceci nous a emmené à développer dans notre **troisième chapitre** un modèle théorique de demande d'assurance indicielle liée au crédit agricole qui identifie la rentabilité du crédit agricole comme étant un facteur croissant de la demande alors que les garanties demandées sur le crédit la réduisent. Enfin, dans notre **dernier chapitre**, nous avons montré que la politique qui consiste à obliger les demandeurs de crédit agricole à s'assurer n'est pas plus efficace que le fait de leur laisser la liberté d'acheter l'assurance ou pas s'ils sont correctement sensibilisés sur les bienfaits de la couverture. En effet, la liaison volontaire ou obligatoire de l'assurance indicielle avec le crédit agricole débouchent sur les mêmes niveaux de taux de souscription. Nos résultats confirment le lien intrinsèque entre l'assurance indicielle et le prêt agricole dans un contexte d'agriculture pluviale financée à crédit. Toutefois, la bataille de la sensibilisation est encore à gagner pour accompagner les politiques de distribution qui pourraient à long terme négliger l'éducation financière qui ne serait plus nécessaire dans le cas d'une obligation à s'assurer pour les demandeurs de crédit agricole.

**Mots clés :** Assurance indicielle, Demande, Crédit agricole, Variabilité pluviométrique, Gestion des risques, Sénégal

**LABORATOIRE D'ÉCONOMIE D'ORLÉANS (LEO) ET LABORATOIRE DE RECHERCHE EN ÉCONOMIE DE SAINT-LOUIS (LARES)**